



PORTIAMO IL TUO BUSINESS NEL MONDO

un ponte verso
nuove opportunità



Espandere il proprio business. Esplorare sinergie vantaggiose. Accedere ai mercati emergenti.

CrossBridge è un ponte lanciato verso nuove opportunità, e sostiene le aziende nelle loro scelte di cambiamento e sviluppo internazionale.

È nata per supportare le aziende italiane che mirano ad internazionalizzare il proprio business principalmente nei paesi emergenti del Far East, sviluppando ed implementando nuove strategie commerciali. Dalla consulenza strategica al supporto esecutivo, **CrossBridge** affianca le realtà italiane verso modelli di crescita imprenditoriale di successo, in base a tre semplici parole d'ordine: competenza, personalizzazione ed efficacia.



I NOSTRI VALORI

Per sostenere l'espansione internazionale delle aziende, **CrossBridge** adotta un modello di consulenza svolta da **professionisti di grande esperienza** per accompagnare con sicurezza le aziende verso una dimensione globale del proprio business.

L'**esperienza di business consolidata** e la conseguente **capacità di delineare una visione lucida ed oggettiva dello sviluppo dei mercati**, sono i nostri punti di forza alla base della nostra proposizione:

- conosciamo e comprendiamo le dinamiche dei mercati emergenti del Far East, oltre a quelle della realtà italiana;
- grazie agli accordi con partner di primo piano e collaudata esperienza, serietà e presenza in questi paesi emergenti, siamo in grado di cogliere tempestivamente opportunità, individuare preventivamente eventuali segnali di crisi e costruire relazioni fruttuose;
- seguiamo le aziende in tutte le fasi dell'espansione, con un approccio altamente personalizzato, superando ogni difficoltà linguistica, burocratica, legislativa ed esecutiva per garantirne il successo.

PORTIAMO IL TUO BUSINESS NEL MONDO

I NOSTRI PRODOTTI E SERVIZI

Grazie a un **portafoglio di prodotti e servizi su misura e a solide partnership**, **CrossBridge** aiuta le aziende italiane a superare con pragmatismo ogni complessità strategica, culturale e operativa per realizzare i loro progetti di internazionalizzazione.

CrossBridge si propone di disegnare e realizzare strategie di penetrazione nei mercati emergenti: è proprio da questi ultimi, infatti, che nei prossimi anni si aspetta il 50% della crescita dell'economia mondiale.

Le nostre soluzioni sono state dunque sviluppate in collaborazione con i migliori partner internazionali, con particolare attenzione al mercato del Far East, seguendo un processo articolato per elaborare un modello di business su misura ed efficace.

I pacchetti di soluzioni sono concepiti in maniera modulare e si rivolgono sia alle aziende che vogliono entrare sui nuovi mercati con nuovi siti industriali o attività commerciali, sia a quelle che intendano ridisegnare il loro modello di business. Puntano a ideare e realizzare strategie di penetrazione dei mercati, analizzando diverse dimensioni degli scenari di business in linea con le strategie ed obiettivi dell'azienda.

LE NOSTRE SOLUZIONI

ANALISI MERCATO	CONSULENZA STRATEGICA	ASSISTENZA OPERATIVA
<p>Analizza il mercato e le potenziali opportunità</p> <ul style="list-style-type: none">• Analisi del paese e dei principali fattori di crescita• Analisi dello specifico settore merceologico in cui opera il cliente• Analisi dei principali processi e dei principali vincoli legislativi per investimenti stranieri nel mercato di riferimento• Analisi dei principali trend di mercato	<p>Analizza la fattibilità dell'investimento e suggerisce la migliore strategia di penetrazione del mercato</p> <ul style="list-style-type: none">• Identificazione degli scenari di penetrazione del mercato• Analisi SWOT degli scenari strategici• Analisi dei principali concorrenti• Suggerimento della migliore strategia per entrare nel mercato• Supporto allo sviluppo di un congruente piano finanziario e di un business plan strategico	<p>Assistenza all'implementazione della strategia</p> <ul style="list-style-type: none">• Assistenza nel processo di selezione del/dei partners• Assistenza al processo di due diligence business dei partners• Assistenza e supporto nella formulazione degli accordi con i/il partner• Supporto, anche dal punto di vista legislativo, all'implementazione del business• Supporto al set up del business

LE NOSTRE COLLABORAZIONI E SOLIDE PARTNERSHIP

CONSELit



Conselit è una società specializzata nel facilitare l'accesso al mercato coreano, rilevando e sfruttando opportunità di crescita che possano portare le imprese italiane a sviluppare e consolidare il proprio business.

L'assistenza al progetto del cliente consiste nel fornire tutti gli strumenti per conseguire risultati economici di lunga durata, risparmiando tempi e costi.

DUN&BRADSTREET TANGRAM

NRTAGMA
GMATNAR
AGARMNT
MNTARGA
TANGRAM
"Problem solved! QED!"



Research &
Advisory Services
A Trade Mark Licensee of D&B

Dun&Bradstreet (D&B) Tangram è una società di consulenza presente da vent'anni in India, che fornisce soluzioni per consentire la crescita e facilitare il processo decisionale aziendale. **Dun&Bradstreet Tangram** opera attraverso:

- ricerche di mercato per settori specifici;
- consulenze strategiche e operative;
- consulenze finanziarie per la valutazione di aziende e operazioni di M&A.

RECIPROCUS INTERNATIONAL



Reciprocus International Pte Ltd offre servizi di supporto all'implementazione di strategie di espansione tramite fusione e acquisizione nei mercati del Far East. Fornisce un modello di intervento flessibile grazie a un gruppo di professionisti di lunga esperienza e a una rete estesa di partner e collaboratori.



PORTIAMO IL TUO BUSINESS NEL MONDO

un ponte verso
nuove opportunità

CrossBridge S.r.l.
Via Fatebenefratelli 26
20121 Milano [Italia]

+39.0236687804

info@crossbridge.it